発行／鎌倉投信株式会社 鎌倉倶楽部 TEL 050-3536-3300 URL：https://www.kamakuraim.jp/

結いだより 鎌倉投信

2018年7月4日発行
第100号

鎌田 恭幸（かまた やすゆき）
鎌倉投信株式会社 代表取締役 社長

鎌倉投信 創業10年目を迎えて

「100年個人投資家に支持される長寿投信を目指す」というビジョンを掲げる鎌倉投信。
ひとつの節目である鎌倉投信の創業10年をテーマに、創業者2人から鎌倉投信の「これまで」と「これから」を聞きました。

新井 和宏（あらい かずひろ）
鎌倉投信株式会社 取締役 資産運用部長

「投資は“まごころ”であり、
金融は“まごころの循環”である」

対話の密度をどう高めていくか

編集部 創業十年目を迎えて、どのように感じていますか？

鎌田 いい面で想定を上回ったことは、お金には、「想いを伝える力がある」、ということを実感できたことです。鎌倉投信の投資哲学に「投資はまごころであり、金融とはまごころの循環である」と謳っていますが、「いい会社」を応援する等、金銭的な価値を求めるだけではない、こころのこもった共感の「わ」が拡がっていることを体感できました。

今後の課題は、お客様（受益者）との対話の密度をどう高めるかだと思います。「受益者総会㊫」や「いい会社訪問㊫」等で、投資先の経営者とお客様との対話を当社が繋げて、お客様が自らを振返り、いい方向に自らを変えていく様子を見てきました。これからお客様の数がふえたとしてもそうした関係が揺らがず、また、鎌倉投信が大切にしているものを、乖離感を感じることなく伝えられるか、といった点です。

新井 どうやったら距離を縮めていけるのか、それは投資先の会社との関係でも同じですよ。（投資先が少ない頃は）今まで密に対話していたものが、月に一回になり、年に一回になりとなってしまうと、やっぱり心が離れていってしまうので…。そんな中で、今までの距離感をどうやったら保てるのか、それは、量ではなく質になるんです。対話したときの質、手段も含めて質を上げていかないと、鎌倉投信の存在意義は希薄化してしまうのではないかな、という危機意識があります。

鎌田 これからの方向性は、規模を拡大するのではなくて、今現在の一人ひとりのお客様との対話の密度をどう高めていくのかということ。

これまでは、当社の想いを形にするために、ある程度の規模を確保しないと持続性の観点で難しかったけど、今では約二万人のお客様がいるので、そのお客様との関係を大切にして、結果的にその家族とか、関係する人たちがコアのお客様として繋がっていくことを目指したい。それは投資先に対しても同じで、どう対話の量と質のバランスをとっていくのかということだと思うんです。

人財育成が一番のテーマ

編集部　この先、鎌倉投信・「結い 2101 」をどのような会社・ファンドにしていきたいですか？

鎌田　私の中で、今後の十年を見据えた一番のテーマは「人財」と「企業風土」づくりです。

ここまでの十年というのは、創業者である現役員が形をつくって、基本的にはその枠組みの中で社員の皆さんが頑張ってくれました。今後はそれを社員さんが自発型に発展させていく段階にきているので、それができる社内的な仕組みや企業風土、社員が力を発揮できる環境をつくることが、ここから十年の一番のテーマかな。それができれば、鎌倉投信は数十年とかそのくらいのタームでは、しっかり持続していくと思うんです。逆にいうと、ようやっとそこに力を入れるだけの財務体質、人事的な予算が組めるようになったと感じていますね。

お金だけじゃない関係性を高めることに拘りたい。

編集部　新井さんはどうですか？

新井　目先のことでいうと、質的な要素を高めたいですね。お金だけではない、お金以外の価値を私たちは持たなければならないといった時に、投資先の「いい会社」から観て、鎌倉投信がそれに値する会社かどうか、もしくは、値する運用者かどうかということが問われているんですよ。

私が望むのは、「こういう会社になれば鎌倉投信さん応援してくれますか」といったことを云ってくれる会社さんをふやしていきたいですね。そのためには、投資の額ではなく関係性が大切。極端なことをいうと、発行株式数からみてほんのちょっとしか株を持っていないんだけど、それでも「結い 2101」に株を保有してほしい、と思われる存在でありたいですよね。そういう、お金だけじゃない関係性を高めることに拘りたいです。鎌倉投信は他の資産運用会社とは違うといわれたいです。

鎌田　それは対投資先だけでなく、対お客様も同じですね。お客様には、「結い 2101」だけは売れないよねと思ってもらえるかどうかということ。たとえば、子供に繋いでもらえるとか。

新井　投資先の会社の皆さんが、「鎌倉投信に投資してもらっていることが誇りです」とか、「僕らは、鎌倉投信ファミリーです」といってくれることでしょうね。

鎌田　まさにファンの集まりですね。「いい会社」がふえることによって、社会の持続性が高まり、受益者の方々を含めてそれに関わる多くの人々の幸福感も高まっていく。そうなれば、世界中どこにもない運用の形ができると思います。

この続きは、受益者総会で！

9月22日の受益者総会では、『鎌倉投信 創業10年目を迎えて』と題し、当社の創業者と社員を交えた対談をおこないます。
当社の創業者や社員に聞いてみたい質問を、受益者の皆様から募集します。

宛先　：contact@kamakuraim.jp
件名　：　受益者総会　事前質問
質問内容　：　※簡潔にお願いします
お住まいの地域、お名前（ペンネーム可）：
例）神奈川県のモカちゃん

※時間の関係上、全ての質問に答えられないこともあります。
あらかじめご了承ください。

「結い 2101」運用報告

鎌倉投信が定義する「投資の果実」は、「資産形成×社会形成×豊かなこころの形成」です。
こころの形成については個人によって異なるため、この運用報告では、
投資の果実としての「資産形成」と「社会形成」について報告していきます。

資産形成

6月の日本株式市場：

国内株式市場は、世界的な貿易摩擦激化の世界経済および国内企業業績への影響が意識されたほか、原油市況の先行き不透明感の高まりを受け、中旬から月末にかけて下げ幅を拡大させる展開となり、日本株指数を代表するTOPIXは2カ月連続で下落しました。東証33業種別でみると、石油・石炭製品、水産・農林業、医薬品セクターが上昇した一方で、その他製品、空運業、金属製品セクターが下落しました。

6月の「結い2101」：

「結い 2101」は、「三洋化成工業」さん等一部の銘柄が下落したこともあり、6月末の基準価額は前月末比でほぼ横ばいで-0.23%の19,415円となりました。

投資行動では、6月末時点の「結い2101」の組入会社数は5月末時点から1銘柄増え、64社となりました（開示基準に達していない銘柄は新規投資先の1社）。

株式については、新規1銘柄に投資を開始したほか、「堀場製作所」さん等を中心に追加投資をおこないましたが、資金流入が続いたこともあり株式組入比率は前月末とほぼ変わらず、58.1%となっています。債券については、新規投資や追加投資をおこなわなかったことから、組入比率は前月末水準とほぼ変わらず、3.1%です。（鞘本）

社会形成

先日、「金融排除～地銀・信金信組が口を閉ざす不都合な真実」（幻冬舎新書）を書かれた共同通信社橋本卓典氏の出版記念パーティーに出席しました。この「金融排除」という著書には、鎌倉投信と投資先「イケウチオーガニック」さんが掲載されています。当日は、イケウチオーガニックの池内代表と阿部社長の他、著書の中で紹介されている「奇跡のりんご」の木村さんも青森から来られていました。橋本さんの挨拶の中で印象的だったのは、

「イケウチオーガニックと直接契約したいとアディダスの本社から連絡がくる、そんな日本の中小企業が他に存在しますか？その価値を評価できずに（金融機関が）事業性評価を語ることが出来ますか？」という、会場への問いかけでした。

橋本さんは著書の中で、イケウチオーガニックが取引先の商社が倒産したことにより、民事再生を受け、それを理由に金融排除されていく姿が描かれていますが、この金融排除（と逆から見た金融包摂）は世界でも問題になっていて、先日もG20の関連で別の取材を受けたばかりです。倒産しそうな会社、障碍者などをひとくくりにして同じ色眼鏡で見るやり方こそ、これからの社会において排除されるべき考え方だと思います。鎌倉投信では、このように形式論で決めつけず、実質的にこの会社や人が社会に何をもたらしたいか、で評価していきたいと思います。今年の9月22日におこなわれる「結い 2101」の受益者総会では、イケウチオーガニックの池内代表と阿部社長が登壇しますので、ぜひご参加ください！（新井）

新井 和宏（取締役 資産運用部長）

企業年金・公的年金を中心とした、株式、為替、資産配分等、運用業務のエキスパート。日系信託銀行、外資系運用会社を経て、鎌倉投信（株）を創業。「結い 2101」の運用責任者として、日本株式の調査研究・運用手法の開発を実施。（個人が保有する株式・投資信託等投資商品のうち、「結い 2101」が占める割合は100%、ただし鎌倉投信（株）の株式を除く）。
主な著書『投資は「きれいごと」で成功する』
『持続可能な資本主義』
『幸せな人は「お金」と「働く」を知っている』

鞘本 剛（資産運用部 ファンドマネジャー）

外資系運用会社で、企業年金・公的年金を中心とした日本株運用業務等をおよそ9年間経験した後、2017年11月に鎌倉投信に入社。「結い 2101」のファンドマネジャーとして、ポートフォリオ管理および投資先企業の調査をおこなっている。

「結い2101」運用状況（月次）

基準日：2018年6月末日

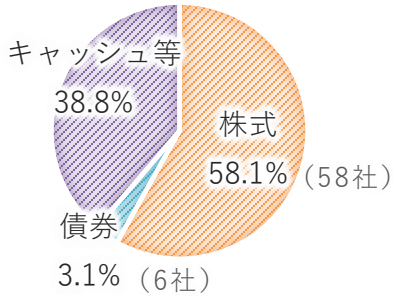
運用方針

「結い2101」は、投資家の長期的な資産形成と社会の持続的発展に貢献するために、信託財産の長期的な成長を図ることを目的として、国内を中心に、社会との調和の上に発展する次のような企業の株式に投資することにより運用をおこなうことを基本とします。

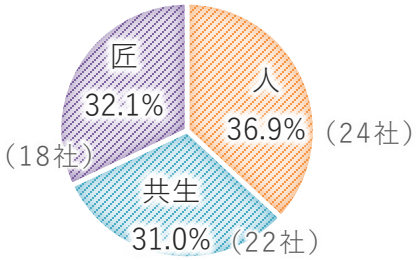
- これからの日本に必要とされる企業
- 顧客・消費者、社員とその家族、取引先、地域、自然・環境、株主等を大切にし、**持続的で豊かな社会**を醸成できる企業
- **人財**を活かせる企業
- **循環型社会**を創る企業
- **日本の匠な技術・優れた企業文化**を持ち、また**感動的なサービス**を提供する企業

ポートフォリオの状況（信託財産の内訳）

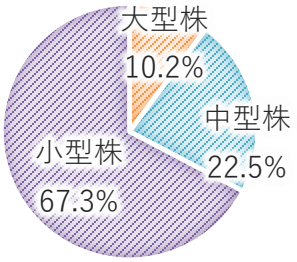
ポートフォリオの資産構成比



投資先のテーマ別構成比

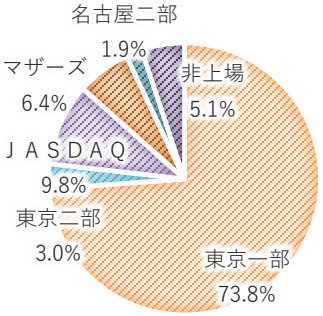


株式の規模別構成比

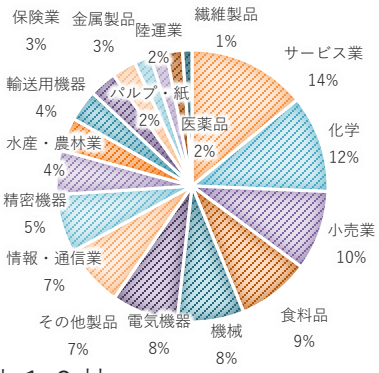


株式の内、時価総額5,000億円以上の銘柄を大型株、時価総額1,000億円以上の銘柄を中型株、時価総額が1,000億円未満の銘柄を小型株としています。

有価証券の市場別構成比



投資先の業種別構成比

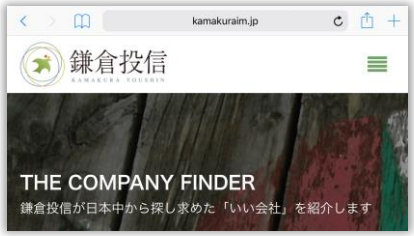


開示基準に達した新規投資銘柄の公表（2018年6月末時点）

当月は、開示可能な組入れ比率に達した投資先はありません。

投資先企業上位１０社

コード	会社名	テーマ	純資産総額比	鎌倉投信の視点
4082	第一稀元素化学工業	匠	1.2%	社員を大切にする匠な会社
4658	日本空調サービス	人	1.2%	特殊空調でニッチな企業を目指すいい会社
6999	ＫＯＡ	共生	1.2%	地球のことを真剣に考える会社
6965	浜松ホトニクス	匠	1.2%	人類がまだ誰も挑んだことのない領域へ挑戦するいい会社
4967	小林製薬	人	1.2%	モチベーションが高く、発想力が具現化する、いい会社
3891	ニッポン高度紙工業	匠	1.2%	紙を高付加価値商品に変える会社
2659	サンエー	共生	1.2%	沖縄の地で独自性を発揮する会社
4471	三洋化成工業	匠	1.2%	人を中心にする匠な会社
6856	堀場製作所	匠	1.2%	「はかる」を軸に技術発展を支える、いい会社
7947	エフピコ	人	1.2%	障碍者がメインストリームで働く会社



投資先の「いい会社」への投資理由等は鎌倉投信のホームページで　紹介しています。是非ご覧ください♪

等金額投資をしているため、基本的に投資先の構成比は同一ですが、時価変動等により、基準構成比を上回っていないかを確認するために、参考として組入上位10社を表示しています。

鎌倉投信株式会社　鎌倉倶楽部　〒248-0005　神奈川県鎌倉市雪ノ下四丁目５－９　TEL 050-3536-3300（代表）　FAX 050-3536-3301
© Kamakura Investment Management Co.,Ltd.

「結い2101」運用状況（月次）

基準日：2018年6月末日

概況

基準価額　19,415円

基準価額とは、投資信託の純資産総額を総口数で割ったもので、1万口あたりの時価（評価額）で表示します。基準価額は主に、組み入れ有価証券等の価格の上下動によって変動します。

純資産総額　36,546 百万円

純資産総額とは、投資信託の信託財産を時価で評価した資産総額から負債総額を控除した金額のことです。この純資産総額は主に、①皆様の設定解約 と ②組み入れ会社の株価等の上下動によって変動します。

顧客数　18,949人

うち「定期定額購入」を選択されている顧客数

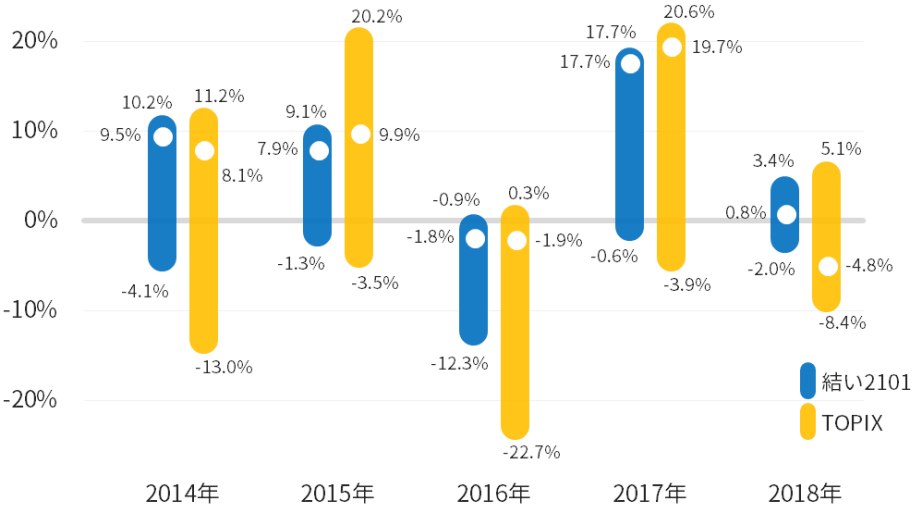
10,728人

運用パフォーマンス

基準価額の推移

- ✓「基準価額の推移」や「収益分配金込基準価額の推移」は、「結い 2101」の信託報酬率1.08%（年率・税込）を控除後のものです。
- ✓「基準価額の推移」や「収益分配金込基準価額の推移」は、過去の実績を示したものであり、将来の成果を保証するものではありません。
- ✓「収益分配金込基準価額」とは、収益分配を実施しなかった（＝収益分配金を非課税で口数を増やさず再投資した）ものとして計算した基準価額に相当する値で、当社が算出しています。

各年の収益率



- ✓「結い 2101」はTOPIX等をベンチマークとした運用ではありませんが、国内株式市場との連動性の程度を確認するため、参考としてTOPIX指数の収益率を掲載しています。
- ✓ 青色のグラフは、各年内の基準価額の最大値、最小値、および各年末の基準価額を、各前年末の基準価額と比較した場合の収益率を表しています。
- ✓ 黄色のグラフは、各年内のTOPIXの最大値、最小値、および各年末のTOPIXを、各前年末のTOPIXと比較した場合の収益率を表しています。

運用成績

リターン	
1ヵ月	−0.2%
1年	10.3%
3年	17.4%
5年	45.9%
設定来	101.2%

年率換算（5年）		
リターン	8.0%	(A)
リスク	8.7%	(B)

シャープレシオ　年率換算（5年）		
リターン÷リスク	0.9	(A)÷(B)

- ✓ リターン・リスクは、支払済み収益分配金（税引前）を再投資した場合の分配金込の数値です。実際の個別のお客様の収益率とは異なります。
- ✓ 年率換算（5年）のリターンとは、直近5年間の収益分配金込基準価額の騰落率を年率換算で表示したものです。
- ✓ 年率換算（5年）のリスクとは、直近5年間の収益分配金込基準価額の日次騰落率の1標準偏差を年率換算で表示したものです。
- ✓ シャープレシオ　年率換算（5年）とは、年率換算（5年）のリターンの値を年率換算（5年）のリスクの値で除したものです。リスク1単位あたりのリターンの大きさを表し、一般的に、運用の効率性を測ることができるといわれています。

収益分配金の実績

収益分配金とは、ファンド決算の際に、運用を通じて得た収益の一部をお客様に分配するものです。分配をおこなった場合は、決算日の基準価額が1万口あたり分配金額だけ下がります。「結い2101」は自動的に分配金相当額を分配後の基準価額で再投資する仕組み（分配再投資専用）になっています。

第4期	2013年7月19日	500 円
	…	
第6期	2015年7月21日	0 円
第7期	2016年7月19日	0 円
第8期	2017年7月19日	0 円
	設定来合計	500 円

- ✓ 分配金額は1万口あたりの金額です。
- ✓ 分配金は過去の実績であり将来の成果を保証するものではありません。

鎌倉投信株式会社　鎌倉倶楽部　〒248-0005　神奈川県鎌倉市雪ノ下四丁目５－９　TEL 050-3536-3300（代表）　FAX 050-3536-3301
© Kamakura Investment Management Co.,Ltd.

「結い2101」投資先 いい会社のいいモノ取組み

小林製薬 川柳大会 創立100期記念社内企画

先日、小林製薬さんの全従業員に配布された日めくりカレンダーを見せていただく機会がありました。「川柳で彩る365日」と名付けられ、製品や、会社・人・風土等をテーマにグループ社員がしたためた川柳が、カレンダーの一日分に、一句ずつ取り上げられています。

これは、小林製薬さんの創立100期を記念した川柳大会で応募のあった、総計4254句もの中からの選りすぐりだそうです。

この日めくりカレンダーからは、句を読んだ「人」の個性、小林製薬さんの組織風土などをおぼろげながらに感じることができ、小林製薬さんをますます応援したくなりました。たまに気の抜けたような句もあり、ついつい楽しく眺めてしまいます。

小林製薬　日めくりカレンダー
「川柳で彩る365日」

今月のShine(社員)

鎌倉投信 川柳大会 結いだより100号記念企画

お題「それ、鎌倉投信らしいね！」

終活で　資産を整理　「結い」以外
鎌倉倶楽部　たけがみ
「結い2101」だけは売却しないで相続させる、というお客様からの有難い言葉です。

セコムさん　泥棒退治　虫スルー
鎌倉倶楽部　おばら
流石のセコムさんでも、古民家に入ってくる虫たちの入室は止められません。

切る間際　エールの言葉　胸詰まる
鎌倉倶楽部　ぜんじゅう
お客様との電話の最後に、応援してます！こんなファンドを求めていました！という言葉に感激し、胸も言葉も詰まります。

雑草は　ほっといたって　しげるのに
ファンド管理部　かんばやし
綺麗な花や美味しい野菜は芽生えのうちから目をかけたいものです。いい会社もまた然り。

想い結う　投資のかたち　「わ」をひろげ
社長　かまた
今年の受益者総会のテーマにかけて。

「とうしんさん」ご近所さんと「わ」の心
ファンド管理部　いのうえ
ご近所から親しみを込めて呼んでもらえると、少しは「3つの『わ』」を感じる「場」になっているのかな、と。

この川柳大会は、役職員が詠んだ川柳や一言コメントを通じて、役職員の個性や当社の風土の一端をお伝えするものです。小林製薬さんのご厚意により、企画アイディアを拝借させていただきました。

お題は、「それ、鎌倉投信らしいね！」です。会社での何気ない瞬間や、日頃意識していることなどについての川柳を役職員から募集しました。その積み重ねが「鎌倉投信らしさ」になるはずと思い、お題には共感を示すフレーズを込めてみました。

結いだより100号を節目に、紙面を媒介にこれまで以上に受益者の皆様との距離を縮めたいと考えています。今後も結いだよりで発信する投資先の情報など、より身近なものに感じていただくことができれば幸いです。

いい会社訪問®　カゴメ那須工場のご案内

※「いい会社訪問」は鎌倉投信の商標登録です。

投資先であるカゴメさんへの、いい会社訪問®を実施します。
夏休み期間中ですので、ご家族そろって参加ください！

■内容：野菜飲料（トマトジュース、野菜生活）の製造工場見学
■申込資格：受益者とそのご家族（安全面を考慮し、お子様は小学生以上とさせていただきます）
■日時：2018年8月23日（木曜日）　13:00-18:30（予定）
■集合場所：東北新幹線　那須塩原駅
■募集人数：40名様　無料（先着順ですが、定員の一部はお子様連れの方を優先します）
■申込方法：メール（contact@kamakuraim.jp）
　件名に「カゴメいい会社訪問」と明記し、次の事項をお知らせください。
　①受益者（代表者）のお名前 ②住所 ③参加者全員の氏名、年齢、①の方との続柄
　例：（鎌倉太郎・40歳・本人）（鎌倉花子・38歳・妻）

写真：カゴメHPより

■スケジュール
12:40　那須塩原駅　改札前集合　貸切バスで移動
13:00～15:00　那須工場　工場見学
15:00～17:00　研究所見学、プレゼンテーション
17:00～18:00　収穫体験
18:30　那須塩原駅　ロータリーにて解散（予定）
（収穫体験は当日の天候、トマトの生育状況により可否を判断します）
（収穫体験ができなかった場合は、17:30 に、解散します）

＜注意事項＞
✓ 現地集合・現地解散です。交通費は各自の負担になります。
✓ 駐車場の用意はありません。公共の交通機関を利用ください。
✓ 悪天候（台風等）の場合は、やむを得ず中止する場合があります。
✓ 機械の点検等により、製造ラインが停止している場合があります。あらかじめご了承ください。
✓ 安全管理・衛生管理上の都合から、工場内に車椅子等ご利用の方に入場いただける受入体制がありません。申し訳ありませんが、ご了承ください。

【申込開始！】第9回「結い2101」受益者総会®のご案内

テーマ：「人」～世代をこえて想いを結ぐ～

開催日時：2018年9月22日（土曜日）10:30～16:10
企業展示：　10:00-16:30　開会：12:00
会　場：横浜港大さん橋ホール（横浜市中区海岸通1-1-4）

今年もWEB参加を
実施します！

プログラム：
・開会挨拶
・「結い2101」決算、運用報告
・基調講演　伊那食品工業株式会社
・経営者講演・対談　コタ株式会社
・パネルディスカッション
　IKEUCHI ORGANIC 株式会社
・鎌倉投信 創業10年目を迎えて
・閉会挨拶
＊企業展示は7社を予定しています。

参加資格や申込方法、プログラム、託児申込、ボランティア参加等の詳細はパンフレットを参照ください！

運用コラム

そもそも証券投資でいわれる『リターン』とはなに？

みなさん、初めまして！昨年11月に鎌倉投信に入社しました、鞘本です。現在、資産運用部でファンドマネジャーをしています。

4月上旬から6月中旬にかけて開催した春の運用報告会で責任者の新井に帯同した経験を踏まえて今回の運用コラムでは、一般的になにげなくいわれる「リターンとは何か」について説明します。

証券投資における「リターン」とは、日本語で「収益率」ですが、この収益率は「事後収益率」と「予想収益率」に分けて考える必要があります。事後収益率とは、過去からある時点までの収益率のことを指します。例えば、「結い 2101」の2018年3月末時点の過去1年間の事後収益率は16.0%です。

一方、予想収益率とは、ある時点から将来のある時点までの収益率のことを指します。例えば、「結い 2101」の2018年3月末以降の1年間の予想収益率はというと…。 誰にもわかりませんよね？
つまり、昨年1年間の運用成績が今後も続くかどうかは誰にもわかりません。

では、「予想収益率」はどれくらいの水準を期待してよいのか？ 一概にはいえませんが、株価は中長期の企業業績の成長率と同程度のペースで伸びると当社では考えています。日本企業は、1990年代初頭のバブル崩壊後の「失われた20年」という厳しい経済環境の中でも、年平均で5％程度の成長をしてきました。

今後1年間の収益率は誰にも予想できませんが、企業も人間と同じでこれまで培ってきた実力以上の成果を持続して達成することは難しいでしょう。

鎌倉投信では、投資先企業全体としての業績は年平均で5％以上で成長すると考えていて、株価も業績に沿って伸びていくと考えています。不透明感が高まる環境においても「結い 2101」の運用が目標とする期待年率リターン4％（信託報酬控除後）を達成しつつ、安定した運用を継続していきたいと思いますので、ご支援よろしくお願いします。

Written by Go Sayamoto

結いだより リニューアル （お知らせ）

月次運用報告書として、受益者の皆様に「投資の果実」（資産形成×社会形成×心の形成）を、より実感いただけるよう、また、受益者の皆様と、投資先の企業、鎌倉投信との距離がさらに縮まることを目指し、紙面を改訂しました。掲載内容が充実するように社員一同、尽力していきますので、今後ともよろしくお願いします。

«主な変更点»

○「結い 2101」運用報告
- 構成を資産形成と社会形成に分けました。

○「結い2101」運用状況（月次）
- 新たに各年の収益率（「結い2101」、TOPIX）の表を掲載しました。
- 基準価額の推移、運用成績の図表からTOPIXの表記を外しました（※）。
- ポートフォリオの状況のうち規模別構成比の表示において、東京一部のみ構成比をやめ、株式全体の構成比の掲載に変更しました。
- 投資先企業上位10社に鎌倉投信の視点でコメントを加えました。

※TOPIXの掲載について
「結い 2101」にはベンチマーク（TOPIX等）はありません。
国内株式市場の概要を確認いただくため、参考としてTOPIX指数を「基準価額の推移」等に載せていましたが、より分かりやすい形式を検討した結果、新たに「各年の収益率」の図を追加し、ここにTOPIX指数を載せることとしました。

本資料は、鎌倉投信によって作成された、投資家向けの情報提供資料で、投資信託販売用資料ではありません。

＜資産運用に関する注意事項＞
投資信託のお申し込みに際しては、以下の点をご理解いただき、投資の判断はお客様ご自身の責任においてなさいますようお願いいたします。
・投資信託は預金または保険契約ではないため、預金保険および保険契約者保護機構の保護対象にはなりません。
また、「結い 2101」は、投資者保護基金の対象でもありません。
・投資信託は、金融機関の預貯金と異なり、元本および利息の保証はありません。
・本資料に記載の情報は、作成時点のものであり、市場の環境やその他の状況によって予告なく変更することがあります。
また、いずれも将来の傾向、数値等を保証もしくは示唆するものではありません。
・本資料に記載の内容は、将来の運用結果等を保証もしくは示唆するものではありません。
また、本資料は、鎌倉投信が信用に足ると判断した情報・データに基づき作成されていますが、その正確性、完全性を保証するものではありません。
・本資料の使用権は、鎌倉投信に帰属します。
・「結い 2101」をご購入の際は、投資信託説明書（交付目論見書）、契約締結前交付書面および金融商品の販売等に関する法律に基づく重要事項の説明等の重要事項説明書をあらかじめまたは同時にお渡しいたしますので、必ずお受け取りの上、内容をよくお読みください。
・「結い 2101」の投資信託説明書（交付目論見書）については、鎌倉投信までお問い合わせください。

＜苦情処理措置および紛争解決措置について＞
鎌倉投信は加入協会から苦情の解決および紛争の解決のあっせん等の委託を受けた特定非営利活動法人 証券・金融商品あっせん相談センター（連絡先：0120-64-5005）を利用することにより金融商品取引業等業務関連の苦情および紛争の解決を図ります。

鎌倉投信株式会社：金融商品取引業者 登録番号 関東財務局長（金商）第2293号 **加入協会：一般社団法人 投資信託協会**

鎌倉投信株式会社 鎌倉倶楽部 〒248-0005 神奈川県鎌倉市雪ノ下四丁目５－９ TEL 050-3536-3300（代表） FAX 050-3536-3301
© Kamakura Investment Management Co.,Ltd.