



結いだより



鎌倉投信
KAMAKURA TOUSHIN

2019年4月3日発行

第109号



今月のトピックス

投資先のいい会社紹介 フェリシモ

いい会社訪問® IKEUCHI ORGANIC (お知らせ)

いい会社訪問® コタ (報告)

いい会社の本棚 ホープ 時津社長オススメの一冊

写真：鎌倉投信本社屋 馬酔木 (あせび) の花



いい会社をふやしましょう！

投資先のいい会社紹介 第65回

FELISSIMO

- Q 1965年創業
- Q 東証1部上場
- Q 本社は兵庫県神戸市
- Q 社名「FELISSIMO」は、ラテン語を語源とする「FELICITY(至福)」と、強調を表す接尾語「SSIMO」を融合させた新語で、「最大級で最上級のしあわせ」を意味



(上)「環境保全に配慮した紙」で制作されたカタログ。

(下)「森活部」の活動で緑化されたインドの植林地。活動を始めた1999年頃は砂漠地帯でしたが、森が守られることで、地元の生業と生活も復興してきたそうです。



「結い 2100」投資先の「いい会社」、

株式会社フェリシモ

を紹介します。

フェリシモさんは、自社企画商品を中心に、独自の視点でセレクトした国内外の商品やサービス、カタログやウェブなどの独自メディアで生活者に販売する、ダイレクトマーケティングの会社です。同社は一般の会社にも多いCSR(企業の社会的責任)の担当部署を敢えて設置せず、社員全員がCSR担当者であることを、日常の業務の中で意識して仕事に向き合っている、いい会社です。

●特徴 共生

【フェリシモ環境方針】

フェリシモさんは販売商品の製造、流通、使用、廃棄、回収までのすべての過程において、環境影響が低減されることを目指し、厳しい環境基準を設けています。その一例が「モールドシフト」です。これは、輸送手段をトラックから鉄道・海運へ変更することにより、一度に大量の貨物を運ぶことで大気汚染物質の発生を相対的に少なくする仕組みです。

また、お客様と共に社会貢献を考え、共に活動する場である「部活動」をおこなっているのも特徴的です。一例ですが、「森活部」では植林体験ができ、インド砂漠地帯を緑化した実績もあるそうです。

【理念経営】

フェリシモさんの経営理念「しあわせ社会学の確立と実践」とは、事業活動を通じて、永続的発展的しあわせ社会の創造に貢献することです。利益第一ではなく、①お客様 ②ビジネスパートナー ③従業員 ④株主 それぞれの価値の最大化を目指していくのが同社経営の考え方です。経営理念を社内に浸透させるために、社長の矢崎和彦さんは、ご自身が感じたことを毎週ウェブサイト書き記すなど、様々な方法で社員へメッセージを伝えていきます。

●鎌倉投信の視点

鎌倉投信ではフェリシモさんを「共生」というテーマで取り上げました。同社との対話の中で社会貢献型企業としての意識や志の高さを強く感じました。同社は、単によい商品やサービスを提供したり、「フェリシモ環境方針」等を実行するだけに留まりません。お客様を巻き込んで、同社のコアバリューである「ともにしあわせになるしあわせ」を共創し、社会共通の価値を高めていく姿勢を高く評価しています。

Pick up

今月の人



株式会社フェリシモ
矢崎 和彦
代表取締役 社長



「結い2101」運用報告

鎌倉投信が定義する「投資の果実」は、「**資産形成**×**社会形成**×**豊かなこころの形成**」です。こころの形成については個人によって異なるため、この運用報告では、投資の果実としての「**資産形成**」と「**社会形成**」について報告していきます。



資産形成

3月の日本株式市場

国内株式市場は、世界経済の成長見通しが弱気に転じたことから下落基調で始まった後、米中貿易協議の進展期待や米連邦準備理事会の緩和姿勢を背景に底堅く推移し、日本株指数を代表するTOPIXの下落幅は1.0%に収まりました。東証33業種別でみると、水産・農林業、不動産業、パルプ・紙が上昇した一方、海運業、証券・商品先物取引業、輸送用機器が下落しました。



3月の「結い2101」

「結い2101」は、「サイボウズ」さんなどが上昇した一方で、「萩原工業」さんなど下落した銘柄も複数あり、3月末の基準価額は前月末比で±0.0%の18,554円となりました。

投資行動では、「エヌ・デーソフトウェア」さんを全売却したため、3月末時点の「結い2101」の組入会社数は、前月末から1社減り65社です（開示基準に達していない銘柄は1社）。「オイシックス・ラ・大地」さんなどを中心に追加投資をおこないましたが、組入会社数が減った影響で、株式組入比率は前月末から減少し、56.8%となっています。債券については、組入比率は前月末から横ばいで、2.9%となっています。

(鞆本)

社会形成

投資が育む豊かな社会の創造

今回の社会形成コラムでは、主に介護・福祉・医療関連のソフトウェアの企画・開発・販売などをおこなっているIT会社「エヌ・デーソフトウェア」さんを全売却した経緯を説明します。

鎌倉投信は、同社を地域雇用を守るという「共生」の視点で評価し、2011年2月の「結い2101」での投資開始以来応援してきました。同社の本社は、山形県南陽市の中心街から車で約10分程離れたのどかな田園風景が広がる畑のど真ん中にあります。そこに立つモダンな本社ビルでは、地元山形出身の約二百人の社員が介護・福祉・医療関連企業向けサービス提供に取り組んでいます。

今年2月7日、同社は同社経営陣が賛同する公開買い付け(MBO)を発表しました。「結い2101」は、



原則、投資先の経営方針が変わらない限り投資先を応援し続けるという運用方針です。今回の件については、同社の経営理念や経営方針が変わったわけではありませんが、同社経営陣が賛同していることや現代表取締役社長の佐藤氏が引き続き同社の経営にかかわっていくことが決まっていますので、MBOに応じ、全売却する投資方針を決定しました。

鎌倉投信としては、「結い2101」を通じて長年応援してきた同社が投資先から外れてしまうことは、少し残念ですが、同社の更なる発展を祈念したいと思います。また、株主と投資先の関係ではなくなりますが、これまでの信頼関係をベースに、「エヌ・デーソフトウェア」さんとは良好な関係を維持していくつもりです。

(鎌田)



鎌田 恭幸 (代表取締役社長兼資産運用部長)

日系・外資系信託銀行を通じて30年にわたり資産運用業務に携わる。株式等の運用、運用商品の企画、年金等の機関投資家営業等を経て、外資系信託銀行の代表取締役副社長を務める。2008年11月に鎌倉投信(株)を創業(個人が保有する株式・投資信託等投資商品のうち、「結い2101」が占める割合は100%。ただし、鎌倉投信の株式は除く)。

(著作等)「日本で一番投資したい会社」(アチーブメント出版)
「21世紀をつくる 人を幸せにする会社」共著(ディスカヴァー21)



鞆本 剛 (資産運用部 ファンドマネジャー)

外資系運用会社で、企業年金・公的年金を中心とした日本株運用業務等をおよそ9年間経験した後、2017年11月に鎌倉投信に入社。「結い2101」のファンドマネジャーとして、ポートフォリオ管理および投資先企業の調査をおこなっている(個人が保有する株式・投資信託等投資商品のうち、「結い2101」が占める割合は100%)。

運用方針

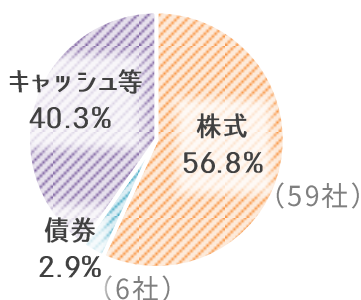
「結い2101」は、投資家の長期的な資産形成と社会の持続的発展に貢献するために、信託財産の長期的な成長を図ることを目的として、国内を中心に、社会との調和の上に発展する次のような企業の株式に投資することにより運用をおこなうことを基本とします。

- これからの日本に必要とされる企業
- 顧客・消費者、社員とその家族、取引先、地域、自然・環境、株主等を大切にし、**持続的で豊かな社会**を醸成できる企業
- **人財**を活かせる企業
- **循環型社会**を創る企業
- **日本の匠な技術・優れた企業文化**を持ち、また**感動的なサービス**を提供する企業

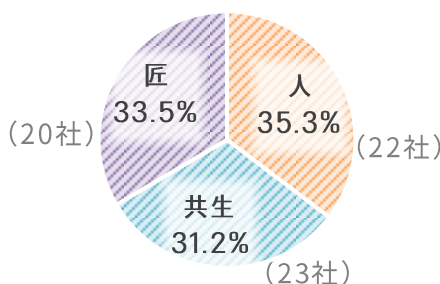


信託財産の状況（比率は時価ベース）

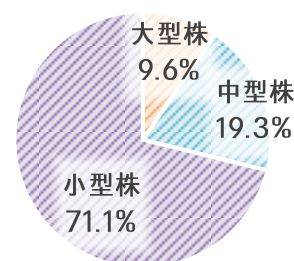
ポートフォリオの資産構成比



投資先のテーマ別構成比

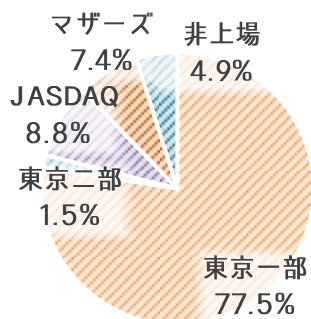


株式の規模別構成比

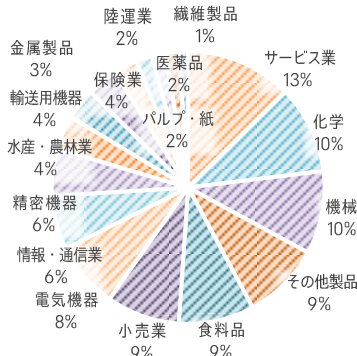


株式の内、時価総額5,000億円以上の銘柄を大型株、時価総額1,000億円以上の銘柄を中型株、時価総額が1,000億円未満の銘柄を小型株としています。

有価証券の市場別構成比



投資先の業種別構成比



開示基準に達した 新規投資銘柄の開示 (2019年3月末時点)

当月は、開示可能な組入れ比率に達した投資先はありません。

投資先企業上位10社

コード	会社名	テーマ	純資産 総額比	鎌倉投信の視点
7816	スノーピーク	共生	1.2%	アウトドア事業を通じて、地域の伝統技術を守る、いい会社
4776	サイボウズ	人	1.2%	多様な働き方を認め、公正正大で個人が自立した組織を目指す、いい会社
7839	SHOEI	人	1.1%	契約社員がやる気を出せる、いい会社
7716	ナカニシ	匠	1.1%	技術を大切にする、いい会社
6856	堀場製作所	匠	1.1%	「はかる」を軸に技術発展を支える、いい会社
6965	浜松ホトニクス	匠	1.1%	人類がまだ誰も挑んだことのない領域へ挑戦する、いい会社
6059	ウチヤマホールディングス	人	1.1%	生きがいを創る、いい会社
8715	アニコムホールディングス	人	1.1%	理念を大切にする、いい会社
7730	マネー	匠	1.1%	やらないことを明確にしている、いい会社
4967	小林製薬	人	1.1%	モチベーションが高く、発想力が具現化する、いい会社



各「いい会社」への投資理由等は、鎌倉投信のホームページで紹介しています。『鎌倉投信 いい会社』で検索！是非ご覧ください！

等金額投資をしているため基本的に投資先の構成比は同一ですが、時価変動等により基準構成比を大きく上回っていないかを確認するための参考として組入上位10社を表示しています。

概況

基準価額 18,554円

純資産総額 39,115百万円

受益者数 19,503人

基準価額とは、投資信託の純資産総額を総口数で割ったもので、1万口あたりの時価（評価額）で表示します。基準価額は主に、組み入れ有価証券等の価格の上下動によって変動します。

純資産総額とは、投資信託の信託財産を時価で評価した資産総額から負債総額を控除した金額のことです。この純資産総額は主に、①皆様の設定解約と②組み入れ会社の株価等の上下動によって変動します。

うち「定期定額購入」を選択されている受益者 10,946人



運用パフォーマンス

基準価額の推移



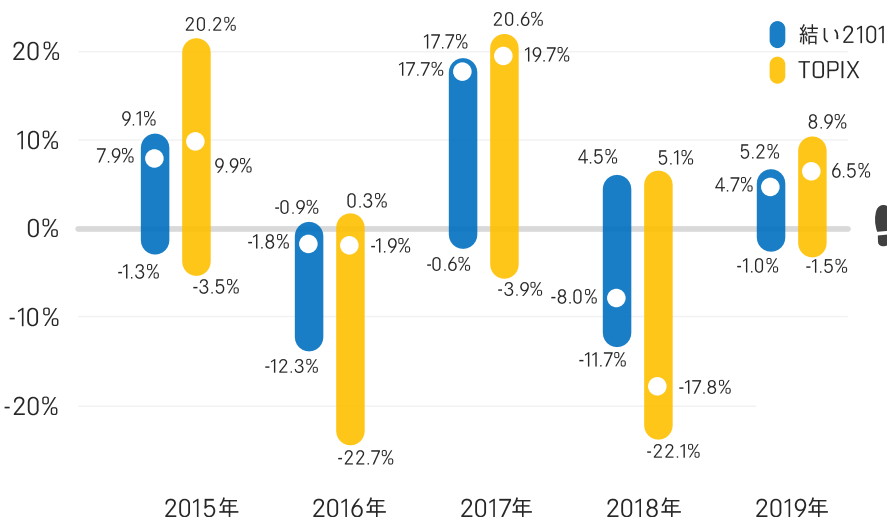
運用成績

リターン	
1カ月	0.0%
1年	-4.8%
3年	17.9%
5年	31.2%
設定来	92.3%
年率換算 (5年)	
リターン	5.7% (A)
リスク	9.3% (B)

シャープレシオ 年率換算 (5年)	
リターン ÷ リスク	0.6 (A) ÷ (B)

- ✓ リターン・リスクは、支払済み収益分配金（税引前）を再投資した場合の分配金込の数値です。実際の個別のお客様の収益率とは異なります。
- ✓ 「基準価額の推移」や「収益分配金込基準価額の推移」は、過去の実績を示したものであり、将来の成果を保証するものではありません。
- ✓ 「収益分配金込基準価額」とは、収益分配を実施しなかった（＝収益分配金を非課税で口数を増やさず再投資した）ものとして計算した基準価額に相当する値で、当社が算出しています。
- ✓ 年率換算（5年）のリスクとは、直近5年間の収益分配金込基準価額の日次騰落率の1標準偏差を年率換算で表示したものです。
- ✓ シャープレシオ 年率換算（5年）とは、年率換算（5年）のリターンの値を年率換算（5年）のリスクの値で除したものです。リスク1単位あたりのリターンの大きさを表し、一般的に、運用の効率性を測ることができるといわれています。

各年の収益率



収益分配金の実績

収益分配金とは、ファンド決算の際に、運用を通じて得た収益の一部をお客様に分配するものです。分配をおこなった場合は、決算日の基準価額が1万口あたり分配金額だけ下がります。「結い2101」は自動的に分配金相当額を分配後の基準価額で再投資する仕組み（分配再投資専用）になっています。

第4期	2013年7月19日	500円
...		
第7期	2016年7月19日	0円
第8期	2017年7月19日	0円
第9期	2018年7月19日	0円

設定来合計 500円

- ✓ 分配金額は1万口あたりの金額です。
- ✓ 分配金は過去の実績であり将来の成果を保証するものではありません。

- ✓ 「結い2101」はTOPIX等をベンチマークとした運用ではありませんが、国内株式市場との連動性の程度を確認するため、参考としてTOPIX指数の収益率を掲載しています。
- ✓ 青色のグラフは、各年内の基準価額の最大値、最小値、および各年末の基準価額を、各前年末の基準価額と比較した場合の収益率を表しています。
- ✓ 黄色のグラフは、各年内のTOPIXの最大値、最小値、および各年末のTOPIXを、各前年末のTOPIXと比較した場合の収益率を表しています。



「いい会社訪問®」のお知らせ IKEUCHI ORGANIC 本社工場

今治


安全・環境にこだわる
テキスタイルメーカーの
IKEUCHI ORGANICさん。
愛媛県今治市の本
工場へ約3年半ぶりに
「いい会社訪問®」をお
こないます。

工場では、職人さんの仕事ぶりから、モノづくり
に対する想いやこだわりを、感じ取ってもらいたい
と考えています。また池内代表に、「創業120周年
にあたる2073年までには赤ちゃんが食べても安全
なタオルを創る」というビジョンの実現にむけて
歩みを進める、同社の今を語っていただきます。
皆様のご参加、お待ちしております！

※いい会社訪問は鎌倉投信の登録商標です。

《注意事項》

- ・昼食をお済ませの上、ご参加ください。
- ・本社工場へ自家用車等で直接お越しになる際は、
予め当社までお知らせください。(先着5台駐車可)

初心者向け勉強会 鎌倉 東京

資産運用と投資信託の基礎知識 ～社会も心も豊かになる投資をはじめよう！～

この勉強会では、鎌倉倶楽部（お客様窓口）の
スタッフが講師となり、投資信託の仕組みや制度、
投資の基本的な考え方を分かりやすく説明します。

■概要

鎌倉 日程：5月19日（日） 13:00～15:00
会場：鎌倉投信 本社屋（鎌倉市雪ノ下4-5-9）

東京 日程：5月6日（月・祝） 13:00～15:00
会場：CAFE SALVADOR カフェ サルバドル
（中央区日本橋茅場町1-5-8東京証券会館1階）

■申込方法

WEB <https://www.kamakuraim.jp/events/categories/beginner/>
または 電話 050-3536-3300

■概要

日程：6月21日（金） 定員：40名（先着順）
参加資格：「結い2101」の受益者とその家族

■申込方法

WEB <https://www.kamakuraim.jp/events/event-96254/>
または電話(050-3536-3300)でお申しください。

■スケジュール

12:00 JR今治駅集合
12:20 本社工場訪問
12:30 池内代表講話、座談会、工場見学（工場ストア）
16:20 JR今治駅解散

■費用

集合場所から解散場所までは貸切バスまたは
タクシーで移動します。移動代金は、お客様・当社
スタッフで頭割りした実費分を負担いただきます。
最大で3,000円を見込んでいますが、参加人数に
応じて逓減します。当日現金でお支払いください。

定期定額購入（4月引落し）のスケジュール

4月27日（土）から5月6日（月）まで金融機関は
休業となります。今月（4月）の定期定額購入の
引落としスケジュールは、次のとおりです。



引落日（4月分）	5月7日（火）
約定日	5月15日（水）
受渡日	5月16日（木）

- ✓ 金融機関口座からの引落日は、毎月27日です。
27日が休業日である場合は、その翌営業日となるため、
引落日は4月27日の翌営業日である5月7日になります。
- ✓ 約定日（＝基準価額適用日）は、引落日+6営業日です。

いい会社の本棚 ～ Book Shelf ～

「いい会社」の経営者・社員の皆様の
人生に影響を与えた書籍や、社員必読の書
など、オススメの1冊を紹介します。



本の紹介者
株式会社ホープ
代表取締役 社長 兼CEO
時津 孝康 さん

《座右の銘》
実るほど頭を垂れる稲穂かな

ホープさんについて

自治体の広告事業や職員向けの情報誌発行、自治体
関連アプリの運営など自治体に特化したサービ
スを展開、自治体の財源確保に寄与しています。
鎌倉投信が着目したのは、テーマ「共生」。詳細は、
当社HPでご覧いただけます。

<https://www.kamakuraim.jp/the-company-finder/hope/>

～経営者としての在り方を教わった一冊～



『ビジョナリーカンパニー2
飛躍の法則』
ジェームズ・C・コリンズ[著]
山岡洋一[訳] 出版：日経BP社

時津さんと本書の出会いは2011年。ホープさんの
売上高が3億円超、従業員数12名と、業容拡大の
直前でした。今でも定期的に読みかえす、時津さん
にとって教科書のような1冊です。

時津さんは本書から、悩みへの気付きをもらい、
時には励みになり、また経営者としての在り方も
教えられたそうです。「経営者として成長するための
指針を示してくれる本なので、特に若い経営者
の方にぜひ読んで欲しい」と紹介いただきました。



2019年3月9日(土)に「いい会社訪問®」を、コタさんの「COTAS×OTOSスタジオオオフィス(取引先美容室スタッフ向けの研修センター)」で開催し、約50名の皆様に参加いただきました。

当日は、昨年9月開催の受益者総会®に登壇いただいた、同社代表取締役社長 小田博英(おだ ひろてる)氏の講話に加え、髪のプロである美容師(同社社員)によるシャンプーやブロー方法などのデモンストレーション、頭皮マッサージのレッスン、ヘアケアカウンセリングなどを通じ、製品体験や社員の皆様と交流をおこないました。

1. 体験(シャンプーデモ・ヘアケアカウンセリングなど)

同社の会社概要について広報IR部長 西村様より説明いただいた後に、4つのチームに分かれ、各ブースで15分ずつの体験がスタートしました。



シャンプーデモ
シャンプーやトリートメントの技術に目が離せません



ヘアケアカウンセリング
髪のカウンセリングを受け、自分の髪質にあったシャンプー・トリートメント(同社ブランド:コタアイケア)をいただきました

2. いい会社の経営者講演

「美容業界(美容室経営)の近代化」の実現を目指し、美容室向け頭髪化粧用品等を製造・販売し、美容室経営のコンサルティングも手掛けている同社。小田社長には、昨年の受益者総会®でもお話いただいた「コタさんが目指すいい会社」と「共有」をテーマに、あらためてお話いただきました。

● 社長になるときに考えたこと

社長に就任した際に、「従業員・お客様をはじめ、会社をとりまく全ての人たちと、コタという会社の考えや想いを共有できれば、会社は強くなる」と小田社長は、考えました。「共有」を強くするには共通の言葉があった方が良く、「いい会社」という言葉を選ぶところからはじめたそうです。ではなぜ「いい会社」を選んだのでしょうか? 「いい会社」を目指す姿勢は誰も否定できないと小田社長は考えました。こうして、最初に小田社長から社員に向けたメッセージが「いい会社」を目指そうでした。その後、「いい会社」という言葉の発信を始めてから1年程たった頃、ようやく社員も言葉としての「いい会社」を共有できるようになりました。一方で、「いい会社」の意味・定義について、社員から疑問の声が出始めたのもこの頃でした。ここから小田社長の本格的な取組みがスタートしました。

● 「いい会社」の意味

社内から「いい会社」の意味・定義について、疑問の声が出るのを、実は待っていた小田社長。そこで、「いい会社」とは、「他者が判断し、感じていただくもの」と定義し、社員一人ひとりが自身の役割の中で、お客様・取引先など日々関わる人々から、いい会社と思ってもらうために、まず、考え方の共有を始めました。

● 「いい会社」の共有

【社内IR活動】

同社では、本社で年に2回、支店・営業所では2年に1回、社内IR説明会という社内イベントを開催し、機関投資家向IR説明をそのまま社員に話しています。外部向けの説明を社内向けにそのまま話すのは、意外と難しいと話す小田社長。この取組みを始めたころは、前置きや補足説明などが多くありましたが、今では、使い分けをせずに話せるそうです。



社内IR活動の効果として、取引先の繁栄を優先する営業方針が明確に伝わり、特に営業部門に迷いがなくなったことで、業績も着実に成長していると話されました。

【判断基準は損得ではなく善悪】

毎年のように報道される企業の不祥事、その中でも食品偽装を例にとり、偽装が発覚しなければ褒められ、偽装が発覚すれば叱られる。「損得」はどこかで衝突矛盾が生じる。「善悪」であれば、はっきりする。「企業理念に沿って、正しいか正しくないか」を判断基準とすることに、全社を挙げて取組んでいます。

● 最後に

社長人生15年。経営にかける様々な想いをお話いただいた小田社長。「想いを共有していただける社員・取引先・株主がいるから頑張れる」と講演を締めくくりました。



講演の後には、入社1年目の若手社員2名と交換、様々な質問を小田社長と社員さんに投げかけました。社長が大好き!と語る社員さんと恥ずかしそうなお小田社長

3. まとめ(いい会社訪問を終えて)

今回の訪問を通じて、参加者のコタさんへの理解共感が深まったのはもちろんのこと、自身の大切なお金の向かう先の一つであるコタさんに、投資先として信頼と安心を持っていただけたと感じています。また、企業理念の地道な共有活動や、善悪という視点での日々の判断の積み重ねが、社員の皆様の安心感と自信に繋がっていると感じました。引き続き、「いい会社」を目指し続ける、コタさんを応援していきたいと思えます。(鎌倉倶楽部 齋藤)

● 詳細は、結びブログで紹介しています。

<https://www.kamakurain.jp/post-96304/>

● MY鎌倉倶楽部で、第9回「結び2019」受益者総会®

「いい会社の経営者講演」コタ株式会社の動画を配信中です。

<https://myclub.kamakurain.jp/Portal/Account/Login>



Column

運用コラム

ROE(自己資本利益率)という指標について (2) 長期持続性への道

今回は、ROEという投資指標および長期運用志向の外国人投資家がこの指標を重視する理由をお話しました。

理由は、以下でした。

「長期的に株式投資から得られるリターンは
ROEに収斂する」

また、その計算式は、以下でした。

$$ROE(\%) = \frac{\text{当期純利益}}{\text{自己資本}}$$

今回は、企業が持続性のあるROEを長期にわたって実現させるには「利害関係者との信頼関係が大切である」ということをお話します。

まず、ROEの分子にあたる「当期純利益」ですが、これは売上高から利害関係者に支払い終えた残余利益です。損益計算書の該当項目を上から順に見てみましょう。

- ◆売上高：販売先(お客様)から得られる収入
- ◆売上原価：取引先に支払う仕入代金等
- ◆販売管理費：社員さんに支払う給与等
- ◆営業外費用：借入先に支払う利息等
- ◆法人税等：国や地域社会に支払う税金等
- ◆当期純利益：売上高から売上原価以下の各費用を差引いた額

企業は、商品・サービス(価値)提供の対価としてお客様からお金をいただき、その(価値)の提供を実現するために協力してくれた利害関係者に報い、最後に残った利益をその将来に活用し事業を展開しています。企業が安定した「当期純利益」を確保するには、利害関係者との「共生」が重要であり、無理な値上げ・値引きやリストラを避け信頼関係を維持することが大切です。利害関係者を大事にする視点を忘れないことが、持続性のあるROE達成への唯一の道ではないかと思います。(鞆本)

Written by Go Sayamoto

今月のShine(社員)



資産運用部に新しく仲間入りした橋本さんを紹介します。

橋本さんは福島生まれ東京育ちで、現在の当社では最年少です。学生の頃、新幹線代を節約するため、東京から福島まで自転車で帰省した経験があります。「夕刻の山道は危険なので二度とやらない」と振り返る姿は、山道を越えた者のみが持つ強さがあるように感じます。

数学が得意で、前職では派生商品のリスク管理を担当していました。地方創生に興味があるので、いま関心の高い投資先は「ホープ」さん、それから冷え性を改善したいので、「養命酒製造」さんだそうです。

受益者の皆様に向けて、「若輩者ですが『投資の果実』を増やすべく日々精進していく所存です」と、冷え性とは思えない熱いメッセージ。こんな橋本さんを、どうぞよろしくお願ひします。

(ファンド管理部 かんばやし)

本資料は、鎌倉投信によって作成された、投資家向けの情報提供資料で、投資信託販売用資料ではありません。

<資産運用に関する注意事項>

投資信託のお申し込みに際しては、以下の点をご理解いただき、投資の判断はお客様ご自身の責任においてなさいますようお願いいたします。

- 投資信託は預金または保険契約ではないため、預金保険および保険契約者保護機構の保護対象にはなりません。また、「結い2101」は、投資者保護基金の対象でもありません。
- 投資信託は、金融機関の預貯金と異なり、元本および利息の保証はありません。
- 本資料に記載の情報は、作成時点のものであり、市場の環境やその他の状況によって予告なく変更することがあります。また、いずれも将来の傾向、数値等を保証もしくは示唆するものではありません。
- 本資料に記載の内容は、将来の運用結果等を保証もしくは示唆するものではありません。また、本資料は、鎌倉投信が信用に足ると判断した情報・データに基づき作成されていますが、その正確性、完全性を保証するものではありません。
- 本資料の使用権は、鎌倉投信に帰属します。
- 「結い2101」をご購入の際は、投資信託説明書(交付目論見書)、契約締結前交付書面および金融商品の販売等に関する法律に基づく重要事項の説明等の重要事項説明書をあらかじめまたは同時にお渡しいたしますので、必ずお受け取りの上、内容をよくお読みください。
- 「結い2101」の投資信託説明書(交付目論見書)については、鎌倉投信までお問い合わせください。

<苦情処理措置および紛争解決措置について>

鎌倉投信は加入協会から苦情の解決および紛争の解決のあっせん等の委託を受けた特定非営利活動法人 証券・金融商品あっせん相談センター(連絡先: 0120-64-5005)を利用することにより金融商品取引業等業務関連の苦情および紛争の解決を図ります。

鎌倉投信株式会社: 金融商品取引業者 登録番号 関東財務局長(金商)第2293号

加入協会: 一般社団法人 投資信託協会

