

結いだより



鎌倉投信
KAMAKURA TOUSHIN

2022年5月10日発行

第146号

今月のトピックス

■取材のひとコマ — 「いい会社」のらしさ探求 —

第二回 「6年の妙」 日本空調サービスさんとの取材でのひとコマ — 2P

■第13回 受益者総会®のお知らせ — 3P

■ゆいめ〜る 春の運用報告会の感想紹介と動画掲載のお知らせ — 6P

■いい会社の本棚 〜Book Shelf〜

株式会社スノーピーク 代表取締役 山井 梨沙さん — 7P

■住所等届出情報の確認と変更のお願い — 8P

本社屋に咲く白藤



取材のひとコマ

「いい会社」のらしさ探求

ふとした言葉のやり取りのなかに、その会社の「らしさ」が見えるもの。本コラムは、投資先企業との取材のひとコマを切り取ることで、その会社の「らしさ」をお伝えします。

第二回 「6年の妙」 日本空調サービスさんとの取材でのひとコマ

1. 珍道中からはじまった

2021年11月、緊急事態宣言が解除され往來の規制が緩和されたことを受け、対面取材活動を再開した。取材先は「結い 2101」の投資先企業である日本空調サービスさん。名古屋市の本社にお伺いすることとなったのだが、久しぶりの取材に興奮したのか、新幹線の車中で膝を痛めてしまった。

名古屋市営地下鉄の最寄り駅から徒歩15分のところに日本空調サービスさんの本社があるのだが、同行した長田FM（ファンドマネージャー）がスマホのナビ機能で先導してくれた。便利な世の中になったものだ。

「長田さん、膝が痛いからゆっくり歩いて」と気はやる長田FMを落ち着かせながら、「空調サービスさんの社員もこの景色を見ながら通勤しているのかね?」と、本社までの道程を楽しんだ。すると、長田FMがおもむろに「到着しました。ここです!」と発した。しかし、そこはどう見ても裏口にしか見えない。

五十嵐：長田さん、これ裏口じゃね?

長田FM：でもナビはここを指しています。ほら!

五十嵐：看板も何もないよ。

長田FM：ここに空調サービスさんのロゴマークがありますよ!ここです!

五十嵐：東証一部（当時、現在は東証プライム）上場企業のエントランスじゃないよ。

長田FM：五十嵐さんは見た目で判断するんですか?空調サービスさんはそんなところにお金をかけないんですよ。多分。

五十嵐：時間もあるし、とりあえず反対側にまわろう。

少し不満そうな長田FMを引き連れて建物の反対側に移動すると、そこには立派なエントランスがあった。

五十嵐：ほーら!

長田FM：・・・。

記念にパシャリ!



日本空調サービスエントランス前にて（筆者撮影）

2. 仕組みも個性

受付を済ませ、応接に通していただくと、そこにはマスクで判りづらかったが、多分笑顔の田中社長がいらした。



代表取締役社長 田中洋二氏

日本空調サービスHPより

社は
誠実 誠実にすべての基本姿勢なり
努力 我々の教訓は努力と教訓道はる
対話 人の善悪と教育を信じて話しあう
根性 根性なきものは去れ
日本空調サービス株式会社

取材は「社は」の確認からはじまった。

五十嵐：社はの最後の「根性なきものは去れ」は、何と申しますか昭和的ですね。

田中社長：創業当時のものですが、今風に解釈し直して受け継いでいます（笑）

その後、長田FMから事業環境、経営戦略、業績動向に関する質問が相次ぎ、人財に関する質問のなかでこんなやり取りがあった。

長田FM：コロナ禍で積極的に新卒採用を進めていますが、その背景を教えてください。

田中社長：当社にとって従業員は最大の資産です。当社の高品質のサービスを提供できる従業員が増えれば、それは顧客の「快適」につながる。コロナ禍で採用を抑制した企業が相次いだことを好機ととらえました。

長田FM：新卒で採用された従業員の育成は支店ごとにOJTでやっていると思われますが、サービス品質がばらつく懸念はありませんか?

田中社長：技術者が一人前になるまでには2~3年の時間を要します。熟練作業員の属人的なノウハウに頼らないよう、品質の均質化につとめていますが、支店からは経験の少ない人財が多く育成に苦労しているという声があがっています。そのため、人財の育成のために座学とOJTをおこなうトレーニングセンターをつくりたいと考えています。そこでは海外研修生向けのカリキュラムも準備する予定です。



五十嵐：横からすみません。今お話しいただいたプランは、2019年に公表した「10年ビジョン」のなかでの達成を想定しているのですか？そもそも「10年ビジョン」は2018年に代表取締役社長に就任された際に、田中社長がやり遂げたいと掲げた目標ですよ。

田中社長：いや、当社は社長の在任期間が通算6年だから。社内規定で決まっているから。自身が社長としてやり遂げたいことではなく、当時、10年後を見据えて経営理念の実現のためにやらなければならないことを逆算したものです。そのうちの6年は私が責任をもってすすめますが、後進にバトンタッチしても受け継がれて進化させていくことを想定したものとなっています。

そうだった。日本空調サービスさんの代表取締役社長の在任期間は6年だったとケアレスミスを悔いながらも、ふと考えた。

6年って不思議な時間だ。当たり前だが、小学1年生が6年生になる時間であるし、参議院議員の任期と一緒に。短いようで長い。2、3年後を見通すことは現在の延長線でできそうだが、6年後はそのハードルがグッと上がる。在任期間を短期にすれば、在任期間中に業績をあげようとするため、短期的な思考に陥りやすい。だが、6年となるとある程度長期的な視点で経営をおこなうことができるし、後任候補も準備を進めやすくなる。さらに在任期間をまたぐ『長期ビジョン』でベクトルを合わせる。実に絶妙だ。この仕組みは日本空調サービスさんが苦勞して産み出したものであり、間違いなく、個性だ。

3. 珍道中で終わる

取材は和やかな雰囲気終了し、最寄り駅まで徒歩で戻った。

五十嵐：膝が痛くて、駅の階段の上り下りがつらいな。

長田FM：あっ、あそこに駅に向かうエスカレーターがありますよ、行きましょう。

五十嵐：おっ、でかした、今日一番の仕事だね！

長田FM：ありがとうございます（取材も頑張ったのだけどな…）。

五十嵐：あれ、長田さん、このエスカレーター下ってない？駅は2階だよ。

長田FM：下ったあとに上るんじゃないですか。

五十嵐：地下3階くらいの深さまで来てるけど、…。

途中で覚悟はしたが、そこには目的の駅とは別の駅があった。そして、上りのエスカレーターはなく、階段を使って戻るはめになった。

五十嵐：何これ、罰ゲーム？

長田FM：五十嵐さん急ぎましょう。電車来ますよ。

こうして、名古屋出張が終わった（次は一人で行こうかしら…）。

【ご参考】

日本空調サービス 中期経営計画、長期ビジョン

<https://www.nikku.co.jp/ja/ir/strategy/plan.html>

（資産運用部 五十嵐）

第13回「結い 2101」受益者総会®のお知らせ

第13回「結い 2101」受益者総会®は、半年先の新型コロナウイルス感染症の流行状況が見通せないため、昨年と同様、会場開催は見合わせ、動画配信システムを利用したオンライン開催とします。詳細は、「結いだより」等でお知らせします。

今からスケジュールを押さえていただけると嬉しいです！

開催日：2022年9月25日（日）

募集開始予定：2022年7～8月頃

参加資格：受益者とそのご家族様



受益者総会®とは？

鎌倉投信が受益者の皆様に、「結い 2101」の決算、運用状況をよりよくお伝えするため、さらには、受益者、投資先企業、運用者が結ばれる場として、年に一度、決算後に定期開催するものです。

受益者の皆様の、心の満足度が高まる「場」になれば幸いです。



「結い 2101」運用状況(月次)

基準日:2022年4月末日

運用方針

「結い 2101」は、投資家の長期的な資産形成と社会の持続的発展に貢献するために、信託財産の長期的な成長を図ることを目的として、国内を中心に、社会との調和の上に発展する次のような企業の株式に投資することにより運用をおこなうことを基本とします。

- これからの日本に必要とされる企業
- 顧客・消費者、社員とその家族、取引先、地域、自然・環境、株主等を大切に、**持続的で豊かな社会**を醸成できる企業

このような企業を投資先の「いい会社」として選定するため、次のように「人・共生・匠」というテーマで評価しています。



人 優れた企業文化を持ち、人財を活かす企業



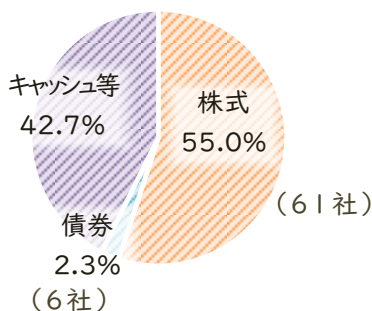
共生 循環型社会を創る企業



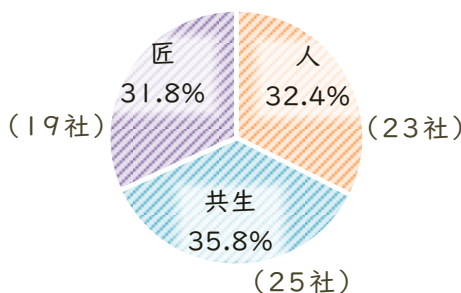
匠 日本の匠な技術、感動的なサービスを提供する企業

信託財産の状況(比率は時価ベース)

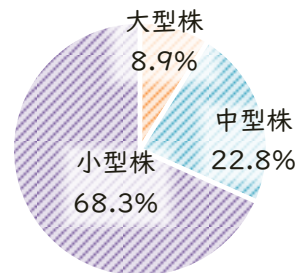
ポートフォリオの資産構成比



投資先のテーマ別構成比

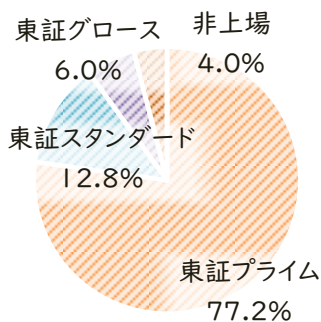


株式の規模別構成比

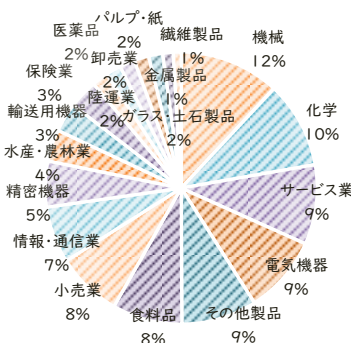


株式の内、時価総額5,000億円以上の銘柄を大型株、時価総額1,000億円以上の銘柄を中型株、時価総額が1,000億円未満の銘柄を小型株としています。

有価証券の市場別構成比



投資先の業種別構成比



開示基準に達した 新規投資銘柄の開示 (2022年4月末時点)

当月は、開示可能な組入れ比率に達した投資先はありません。

投資先企業上位10社

コード	会社名	テーマ	純資産 総額比	鎌倉投信の視点
6999	KOA	共生	1.2%	地球のことを真剣に考える、いい会社
3904	カヤック	共生	1.1%	IT技術で地元鎌倉に貢献する、いい会社
2220	亀田製菓	共生	1.1%	家族みんなが働く、いい会社
7956	ピジョン	人	1.1%	「愛」を経営理念に掲げる、いい会社
9064	ヤマトホールディングス	人	1.1%	経営理念が脈々と受け継がれる、いい会社
1379	ホクト	共生	1.1%	地産地消を推進する、いい会社
2811	カゴメ	共生	1.1%	トマトもファン株主も大切にする、いい会社
6455	モリタホールディングス	匠	1.1%	消防技術で安全な社会づくりに貢献する、いい会社
4658	日本空調サービス	人	1.1%	特殊空調でニッチな企業を目指す、いい会社
7839	SHOEI	人	1.1%	契約社員がやる気を出せる、いい会社



★ 投資先の「いい会社」



各「いい会社」への投資理由等は、鎌倉投信のホームページで紹介しています。

『鎌倉投信 いい会社』で検索! 是非ご覧ください♪

<https://www.kamakuraim.jp/document/the-company-finder/>



等金額投資をしているため基本的に投資先の構成比は同一ですが、時価変動等により基準構成比を大きく上回っていないかを確認するための参考として組入上位10社を表示しています。



「結い 2101」運用状況(月次)

基準日:2022年4月末日

概況

基準価額 19,475円

純資産総額 45,898百万円

顧客数 21,853人

基準価額とは、投資信託の純資産総額を総口数で割ったもので、1万口あたりの時価(評価額)で表示します。

基準価額は主に、組み入れ有価証券等の価格の上下動によって変動します。

純資産総額とは、投資信託の信託財産を時価で評価した資産総額から負債総額を控除した金額のことです。この純資産総額は主に、①皆様の設定解約と②組み入れ会社の株価等の上下動によって変動します。※ 純資産総額の百万円未満は切り捨てて表示しています。

うち「定期定額購入」を選択されている顧客数

11,451人

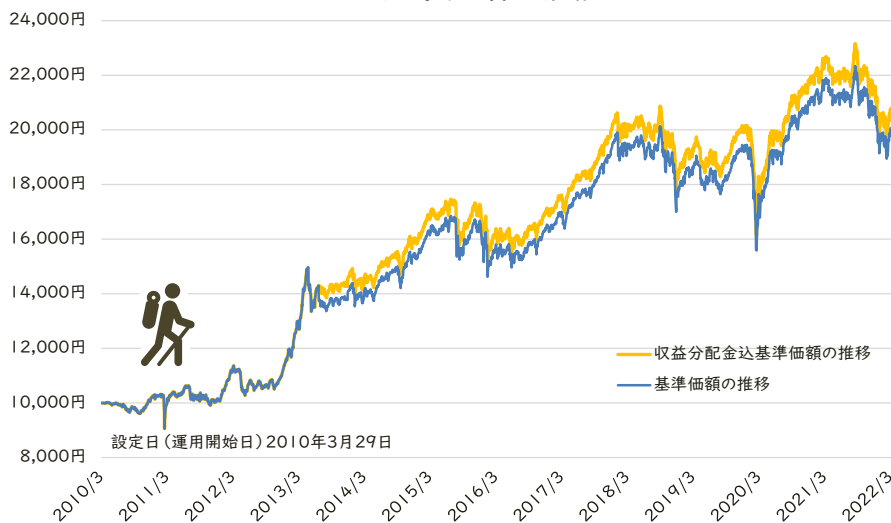


運用パフォーマンス

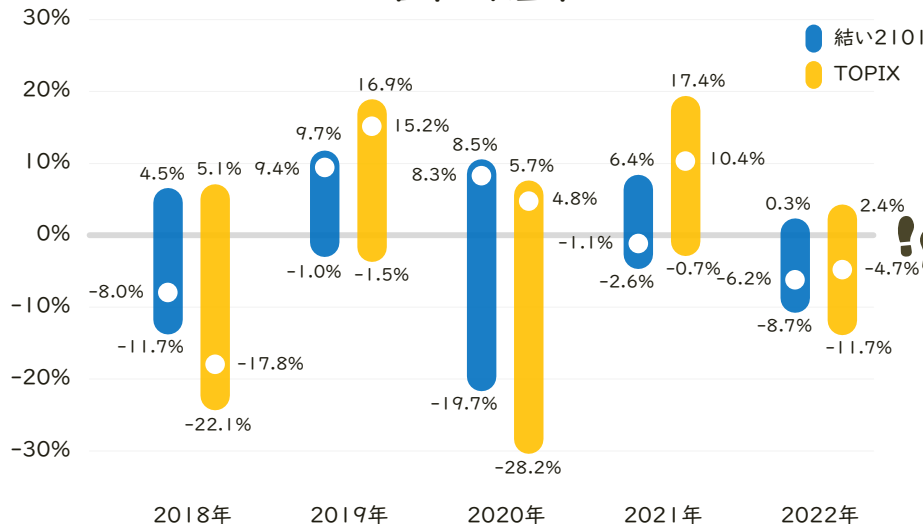
運用成績 ※2

	設定来	10年	5年	3年	1年	1ヵ月
リターン(期間率)	101.8%	79.9%	15.1%	4.0%	-8.5%	-2.2%
		10年	5年	結い2101の目標		
年率換算リターン(A)		6.2%	2.9%	4%以上(信託報酬控除後)		
年率換算リスク(B)		9.8%	10.1%	10%以内		
シャープレシオ(A)÷(B)		0.63	0.29	0.4以上		

基準価額の推移 ※3



各年の収益率 ※4



収益分配金の実績 ※1

収益分配金とは、ファンド決算の際に、運用を通じて得た収益の一部をお客様に分配するものです。分配をおこなった場合は、決算日の基準価額が1万口あたり分配金額だけ下がります。「結い2101」は自動的に分配金相当額を分配後の基準価額で再投資する仕組み(分配再投資専用)になっています。

第4期	2013年7月19日	500円
...		
第10期	2019年7月19日	0円
第11期	2020年7月20日	0円
第12期	2021年7月19日	0円

設定来合計 500円

※1 収益分配金の実績について

- ✓ 分配金額は1万口あたりの金額です。
- ✓ 分配金は過去の実績であり将来の成果を保証するものではありません。

※2 運用成績について

- ✓ リターン・リスクは、支払済み収益分配金(税引前)を再投資した場合の分配金込の数値です。実際の個別のお客様の収益率とは異なります。
- ✓ 年率換算リターンとは、直近5年間または10年間の収益分配金込基準価額の騰落率を年率換算で表示したものです。
- ✓ 年率換算リスクとは、直近5年間または10年間の収益分配金込基準価額の騰落率の1標準偏差を年率換算で表示したものです。
- ✓ シャープレシオとは、年率換算リターンの値を年率換算リスクの値で除したものです。リスク1単位あたりのリターンの大きさを表し、一般的に、運用の効率性を測ることができるといわれています。
- ✓ 結い2101の目標リターンは、あくまでも目標であり、将来のパフォーマンスを保証するものではありません。

※3 基準価額の推移について

- ✓ 「基準価額の推移」や「収益分配金込基準価額の推移」は、「結い 2101」の信託報酬率1.10%(年率・税込)を控除後のものです。
- ✓ 「基準価額の推移」や「収益分配金込基準価額の推移」は、過去の実績を示したものであり、将来の成果を保証するものではありません。
- ✓ 「収益分配金込基準価額」とは、収益分配を実施しなかった(=収益分配金を非課税口数を増やせず再投資した)ものとして計算した基準価額に相当する値で、当社が算出しています。

※4 各年の収益率について

- ✓ 「結い 2101」はTOPIX等をベンチマークとした運用ではありませんが、国内株式市場との連動性の程度を確認するため、参考としてTOPIX指数の収益率を掲載しています。
- ✓ 青色の棒グラフは、各年内の基準価額の最大値(年初来高値、日次ベース)、最小値(年初来安値、日次ベース)、および各年末の基準価額を、各前年末の基準価額と比較した場合の収益率を表しています。
- ✓ 黄色の棒グラフは、各年内のTOPIXの最大値(年初来高値、日次ベース)、最小値(年初来安値、日次ベース)、および各年末のTOPIXを、各前年末のTOPIXと比較した場合の収益率を表しています。



「結い 2101」 運用報告

資産形成



4月の日本株式市場

4月の日本株市場は下落しました。上旬は、堅調な米雇用統計が好感され上昇して始まりましたが、米連邦準備制度理事会（FRB）による積極的な金融引締め姿勢が懸念され下落に転じました。中旬以降は、日米金利差の拡大見通しから円安ドル高が進行したことを受けて輸出関連株が堅調に推移しましたが、中国での新型コロナウィルス対策の都市封鎖の影響が懸念され、一進一退の展開となりました。

TOPIX（東証株価指数）は前月末比で2.4%、TOPIX Small（小型株指数）は同1.8%それぞれ下落しました。業種別では、水産・農林業、鉱業、電気・ガス業などが上昇した一方、海運業、サービス業、電気機器などが下落しました。

4月の「結い 2101」

「結い 2101」の4月末の基準価額は前月末比で2.2%下落し、19,475円となりました。メタバース（インターネットを利用した仮想空間上のサービス）での事業機会が期待された「カヤック」や2023年3月期の業績拡大見通しが好感された「KOA」等が上昇した一方、国内の月次増収率の減速が懸念された「スノーピーク」や2022年1-3月期の収益伸び悩みが嫌気された「シマノ」等が下落しました。

投資行動では、新規に1社投資したことで、4月末時点の「結い 2101」の組入会社数は前月末から1社増えて67社となりました（開示基準に達していない銘柄は新規投資先の1社）。株式組入比率は、価格変動リスク管理の観点から引き下げたことにより前月末から小幅に低下し、55.0%となりました。債券組入比率は前月末から変わらず、2.3%です。（資産運用部 五十嵐）



五十嵐 和人（資産運用部長
ファンドマネージャー）

国内銀行、外資系生命保険会社、日系運用会社を通じ、日本株のファンドマネージャーとして20年以上資産運用業務に携わる。2020年4月に鎌倉投信に入社。山形生まれ、山形育ち。



春の運用報告会の感想紹介と動画掲載のお知らせ



お客様のアンケートより

4月20日（水）、23日（土）に開催した「結い 2101」運用報告会で受益者の方から寄せられた感想を紹介します。受益者の方限定で、当日の収録動画を「[My鎌倉倶楽部](#)」に掲載しています。参加できなかった方、見逃してしまった方はご視聴ください！

この激動の時期にあっても、社内の方々が落ち着いて取り組んでいらっしゃる様子がわかったので、こちらも安心して淡々と積み立てを続けていこうと思えました。
（40代 女性）

運用方針は何度もお聞きしてきていますが、とりわけ今のような激動の状況にあっては、ぶれないことにとても価値があると改めて感じました。
（70代 男性）

資産が増えた、減ったと一喜一憂するのではなく、社会に必要な会社を私に代わって、鎌倉投信の皆様に発掘して頂き、応援できるのは素晴らしいです！
（60代 女性）

定期的にこういう催しがあると、なぜ自分が鎌倉投信に興味を持って、投資をしているのかという原点を思い出し、あらためてシャキッとできます。
（40代 男性）

様々な意見を伺うことができ、大変参考になりました。その時々々の状況に一喜一憂するのではなく、長期で見通しを立てる大切さをあらためて学びました。
（30代 女性）

結いの運用方針やその理由を再確認できて良かった。その軸からぶれず自律的に運用されていることも確認でき、安心できると共に、生き方でもそうありたいと励まされた。
（30代 男性）



いい会社の本棚 ～Book Shelf～ (株)スノーピーク 代表取締役 山井梨沙さん

「いい会社」の経営者・社員の皆様の人生に影響を与えた書籍や、社員必読の書など、オススメの1冊を紹介します。



釣りを通してESGなどの 本質を考える一冊

書籍：山里の釣りから

著者：内山 節

本の紹介者



株式会社スノーピーク
代表取締役 社長執行役員
山井 梨沙さん

座右の銘：
風の時代のアウトサイダー

私は父娘2代に渡って、自然との関わり的手段としてフライフィッシングやテンカラといった渓流釣りを楽しんでいます、釣りを楽しむこと自体が目的ではない、どこか言語化しづらい自然の摂理から社会や経済を透視するような要素が釣りにはあります。

例えば人間中心的なダム建設等は、人間の生活は安定しますが生態系を壊し、自然界のどこかに歪みが起こっている。釣りを通して山に入り体と頭を動かしながら、今社会で何が起こっているのかを考えるきっかけにもなるのです。

哲学者でもある内山さんはこの本で、釣り(自然界)のミクロから社会経済のマクロまで言語化してくれています。ESGなどの本質を考えるきっかけになる一冊です。

(株)スノーピーク | アウトドア事業を通じて、 地域の伝統技術を守る、いい会社

「結い 2101」は、「共生」のテーマで同社に投資しています。スノーピークの成長が、地域の雇用を創出し、時代に合った形で伝統技術を守っていく姿勢を高く評価しています。投資理由の詳細は、[当社HP](#)で紹介しています。



日本の風習と自然と、 時々社員

鎌倉本社では、お庭のこと、本社屋のことについて
社員でよく話しています。
ちょっと変わった当社の日常をお届けします。

右回りの意味

時は遡り、昨年10月のお話。

みなさんは、「家や神社は右回りに回るといい」と聞いたことはありますか？

「左回り」は自然界のエネルギーを吸収して、「右回り」はエネルギーを放出するといわれているのだから…

そのため、庭に向かう門は、玄関に向かって左側に位置することが多く、鎌倉本社も庭に向かう門は玄関に向かって左側に位置しています。

庭には池や川があるお家が多いですが、水は身を清める意味を持つため、神社仏閣に行った際は池などの近くを通過してから参拝するといわれています。ちなみに当社は枯山水なので水は流れていません。

お庭を皆でお散歩した後、ひっつき虫がひっついていました。

「この雑草(ヌスビトハギ)は抜いてください」とお庭の師匠さん(当社役員)に教わりましたが、繁殖しようと生き延びようとしているこの姿を見ていたら、なんだか愛おしく、しれっとその辺に投げておきました。

きっと、元気に成長している頃でしょう。

(やなちゃん)



「定期定額購入サービス」取引スケジュール

引落日※1	入金日※2	約定日※3	受渡日※4
5月27日	6月3日	6月6日	6月7日

※1 毎月27日(休日の場合は翌営業日)お客様が指定した金融機関の口座から購入額を引落します。
※2 引落日の5営業日後。収納代行会社を通して購入額が当社に入金されます。
※3 引落日の6営業日後。この日の基準価額で購入します。
※4 引落日の7営業日後。この日に取引報告書を交付します。

申込は鎌倉倶楽部へ
お問合せください



- ✓ 少額から投資が可能
- ✓ 自動引落だから手間いらず
- ✓ 購入タイミングを分散



5月開催 WEBセミナーのご案内

毎月開催している【初心者向け勉強会】と【鎌倉投信と「結い 2101」のご案内】は、はじめて「投資」について学ぶ方にもわかりやすくお話しします。皆様のご参加をお待ちしています。

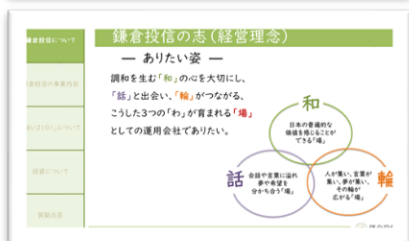


<初心者向け勉強会>

投資信託 きほんの「き」～知る編～

投資信託の仕組みや制度、専門用語などを分かりやすく解説します。

日時 5月21日(土) 10:30～12:00



鎌倉投信と「結い 2101」のご案内

鎌倉投信の経営理念や投資哲学、投資信託「結い 2101」の特徴や運用実績などをお話します。

日時 5月11日(水) 20:00～21:00

5月21日(土) 13:00～14:00

5月26日(木) 19:00～20:00

この勉強会・説明会では、結果として「結い2101」の勧誘をおこなう場合があります。「結い2101」の購入にあたっては、投資信託説明書(交付目論見書)を確認いただき、「投資リスク」・「手数料」等、十分ご理解の上、お申込みください。

詳細・申込みはこちら→



【重要】住所等届出情報の確認と変更のお願い

氏名・住所、電話番号などの連絡先等が現在の届出内容から変更がないか、確認をお願いします。当社からお送りする郵送物が転居先不明等でお客様にお届けできない、変更手続きにご協力いただけない等、お客様との取引継続が困難であると当社が判断した場合、変更手続き完了までの間、取引に制限をさせていただくことがあります。

届出内容は、[My鎌倉倶楽部](#)内の個人設定画面(図1)または「総合取引口座お客様控え」を確認ください。

My鎌倉倶楽部をお使いでないお客様は、当社HPの[問合せフォーム](#)からお客様情報の照会・手続書類請求を承ります。

問合せフォームはこちら→



図1 個人設定画面(ログイン>お手続き>個人設定)

本資料は、鎌倉投信によって作成された、投資家向けの情報提供を目的としたもので、投資信託販売用(資料)ではありません。

<資産運用に関する注意事項>

投資信託のお申し込みに際しては、以下の点をご理解いただき、投資の判断はお客様ご自身の責任においてなさいますようお願いいたします。

- ◆ 投資信託は預金または保険契約ではないため、預金保険機構および保険契約者保護機構の保護対象にはなりません。また、「結い 2101」は、投資者保護基金の保護対象でもありません。
- ◆ 投資信託は、金融機関の預貯金と異なり、元本および利息の保証はありません。
- ◆ 本資料に記載の情報は、作成時点のものであり、市場の環境やその他の状況によって予告なく変更することがあります。また、いずれも将来の傾向、数値等を保証もしくは示唆するものではありません。
- ◆ 本資料に記載の内容は、将来の運用結果等を保証もしくは示唆するものではありません。また、本資料は、鎌倉投信が信用に足ると判断した情報・データに基づき作成されていますが、その正確性、完全性を保証するものではありません。
- ◆ 本資料の利用権は、鎌倉投信に帰属します。
- ◆ 「結い 2101」をご購入の際は、投資信託説明書(交付目論見書)、契約締結前交付書面および金融商品の販売等に関する法律に基づく重要事項の説明等の重要事項説明書をあらかじめまたは同時にお渡しいたしますので、必ずお受け取りの上、内容をよくお読みください。
- ◆ 「結い 2101」の投資信託説明書(交付目論見書)については、鎌倉投信までお問い合わせください。

<苦情処理措置および紛争解決措置について>

鎌倉投信は加入協会から苦情の解決および紛争の解決のあっせん等の委託を受けた特定非営利活動法人 証券・金融商品あっせん相談センター(連絡先: 0120-64-5005)を利用することにより金融商品取引業者等業務関連の苦情および紛争の解決を図ります。

鎌倉投信株式会社: 金融商品取引業者 登録番号 関東財務局長(金商)第2293号

加入協会: 一般社団法人 投資信託協会 一般社団法人 日本投資顧問業協会 一般社団法人 第二種金融商品取引業協会

